项目一 任务1 开店准备

【工作准备】

是否正常培训: (部门经理填) □到席 □请假 □旷工 原因:	
是否遵守纪律: (部门经理填) □严格遵守 □迟到 □早退 □出位 □其他	
检查电脑的完好性: □完好 □故障:报告值班经理并换机	
【工作过程】	
一、案例学习	
MSSHE 大码女装店店铺定位策略是什么:、、、、、	
`	
1. 客户群定位	
MSSHE 大码女装店目标消费者的四大特征是什么?	
(1) 年龄:	
(2) 收入:	
(3) 受教育程度:	
(4) 个性:	
2. 细分市场定位	
MSSHE 大码女装店细分市场定位为:	
3. 理念定位	
MSSHE 大码女装店理念定位口号为:	
4. 核心价值定位	
MSSHE 大码女装店核心价值定位为:	
二、平台拓展	
1.客户群定位	
你的店铺目标消费者的四大特征是什么?	
(1) 年龄:	
(2) 收入:	
(3) 受教育程度:	
(4) 个性:	

2. 细分市场定位

你的店铺细分市场定位为:_	
3. 理念定位	
你的店铺理念定位口号为:_	
4. 核心价值定位	
你的店铺核心价值定位为:	

三、实战应用

任务: 为你的淘宝店铺进行前期定位。

要求:运用网店定位"五步法"对你即将开设的淘宝店铺进行比较精准的定位,并进行简单总结,完成表1-3的填写。

表1-3 店铺定位

		农1 3 泊州				
序号	项目	内容				
		SWOT分析模型 (优势 (S) 机会 (O)				
1	目标定位	劣势 (W)	挑战 (T)			
		确定所销售的商品为:				
		性别占比				
2	客户群定位	年龄段占比				
		工作及收入				
		生活圈及关注点				

3	产品定位		价格定位				
			属性定位				
4	4 理念定位						
5	其他定	 E位					
	结论						
【工作组	结束】	·					
数据整理	理及备份:	□完成	□未完成				
关机检?	查:	□正常	□强行关机	□未关	机		
整理桌面	面:	□完成	□未完成				
地面卫生检查: □完成		□未完成					
整理椅	子:	□完成	□未完成				
【工作	评价】						
见教材对应任务评价]表。							
						得分:_	