任务2 制作客服手册

通过本任务的学习,作为网店新任管理者的你,可以通过书中所介绍的方法,一步步制作出专属于你的店铺的客服手册,也使你在培训客服人员时能够得心应手,事半功倍。

典型案例:利用客服工作手册,规范开展网店客服

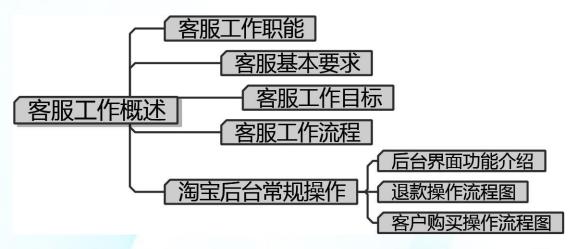


图4-12 膜法世家网店首页

案例描述

膜法世家以其独树一帜的产品定位、纯天然植物护肤的产品 理念以及专为东方女性研发的设计思路,一上市即以锐不可当 的气势席卷淘宝网整个护肤品行业,成为当年淘宝网上最热的 护肤品牌。如今该公司已经发展成为中国化妆品行业发展最快 的新锐品牌。

案例步骤



1、企业概况:融入企业文化

图4-18 客服工作概述

- 2、客服员工管理:明确客服工作职能、目标和要求
- 3、销售工作技巧:明确商品明细及销售准则
- 4、客服工作行为规范:了解客户需求,根据需要推荐产品;加入常见问题及回答;强调服务态度与接待

平台拓展

- 1、根据各个国家特点修改客服工作手册
- 2、增加速卖通站内沟通话术的技巧学习

实战应用

任务1:淘宝店铺的客服工作

要求:根据案例提示,制作淘宝店铺的客服工作手册

序号	实战任务	具体要求	实战记录
1	撰写店铺概况	写出店铺简介与店铺标语	
2	撰写客服员工管理 制度	简单列出客服工作管理制度的框架	
3	撰写客服日常工作	简单列出客服工作职能、基本要求、 工作目标、工作流程、淘宝后台常 规操作	
4	撰写销售工作技巧	根据店铺商品特点列出销售商品时 需要用的推广话术	
5	撰写客服工作行为 规范	制作简单的常见问题解答(FAQ)	

实战应用

任务2:速卖通店铺的客服工作

要求:根据案例提示,制作速卖通铺的客服工作手册

序号	实战任务	具体要求	实战记录
1	撰写店铺概况	写出店铺简介与店铺标语	
2	制作常用话术	根据店铺商品特点列出销售商品 时需要用的推广话术	
		制作简单的常见问题解答(FAQ)	

课后作业

- 1.为了使你的客服手册与你店铺风格保持一致,你需要在手册里添加()。
- A. 常见问题解答 B. 企业文化 C. 摄影技巧 D. 退款操作流程图
- 2. 在培训客服人员向顾客推销商品时,()是不需要客服人员掌握的。
- A.了解客户的需要和客户自身的基本情况 B.熟悉新产品的相关知识 C.掌握基本的销售技巧 D. Photoshop 美化图片技术
 - 3. 请回答下面问题:
 - (1) 你觉得在编订一本客服手册时,哪些部分是不能缺少的?答:
 - (2) 当你的客服人员在工作中遭遇客户刁难时,你会怎么做呢?答:

任务评价

类别	序号	考核 项目	考核内容及要求	分值	学生 自测	学生 互测	教师 检测	分数
技术考评(80分)	1	质量	熟悉店铺特点和运营流程	20				
	2		制作客服手册	40				
	3		熟悉客服工作内容	20				
非技术考评(20分)	4	态度	学习态度是否端正	5				
	5	纪律	遵守纪律	5				
	6	协作	有交流、团队合作	5				
	7	文明	保持安静,清理场所	5				
总分	:							

总 分:

谢 谢!